

COMMERCIELE FREELANCE TALENTEN

Murprotec bestaat sinds 1954 en is uitgegroeid tot Europees marktleider in de duurzame bestrijding van vocht. Dankzij haar gecertificeerde methodes betreffende vochtwering slaagt Murprotec erin succesvolle oplossingen op maat te bieden voor particuliere woningen in heel Europa. Het specialisme is het bestrijden van optrekkend vocht, condensatieproblemen en waterdicht maken van metselwerk in kelders en souterrains. Naast jarenlange ervaring en technische innovaties zijn de professionele adviseurs de belangrijkste ingrediënten voor het succes van Murprotec. Vanuit de vestiging in Waalwijk worden de verkoopactiviteiten op de Nederlandse markt ondersteund en gecoördineerd.

De functie

Tijdens de praktische inwerkperiode maak je uitgebreid kennis met Murprotec. Je leert alles over de oplossingen die Murprotec biedt voor vochtproblemen in huis. Naast de klanten die je worden aangereikt vanuit de marketingactiviteiten van Murprotec, werf jij zelf uit jouw eigen, regionale netwerk nieuwe klanten. Met hen maak je afspraken voor een eerste gratis diagnose. Vervolgens kijk je welke aanpak van Murprotec het meest geschikt is voor een gepaste en duurzame oplossing. Dankzij jouw commercieel vermogen weet jij jouw klanten te overtuigen van de methodes en de waarborg van Murprotec. Na het sluiten van de overeenkomst zorg je dat het technische team van Murprotec aan de slag kan.

Het profiel

- Je hebt ervaring in verkoop aan particulieren
- Je schept snel vertrouwen bij je klanten
- Je bent een energieke, succesvolle verkoper
- Je bent ondernemend en je drijfveer is scoren
- Je hebt affiniteit met bouwtechniek

Wat heeft Murprotec je te bieden?

- Werken bij de Europese marktleider
- Potentiële klanten worden aangereikt
- Informele structuur, prettige open werksfeer
- Goede marketingondersteuning
- Ambitieuze en snelgroeiende onderneming

Interesse?

Wij ontvangen graag uw sollicitatie met uitgebreid CV.

E-mail: bart.debroyer@murprotec.be